

MIT ÉRDEMES TUDNI? – VESZÉLYEK ÉS CSAPDÁK

Manapság az Európában gyártott nyílászárókkal kapcsolatos befektetések 80 százaléka a numerikus vezérlésű technológiára összpontosít, és ez Magyarországon sincs másképp. Az ok mindig ugyanaz: rugalmasság – egy CNC-vel azt tehetem, amit akarok. Nagy vonalban valóban helyes ez az érvelés.

Sok a sikeres beruházás, mások viszont – fogalmazzunk konzervatív módon – nem mindig érik el azt az eredményt, amelyre számítottak. Elemezzük együtt, vajon miért nem? Szoftver: egy CNC-gép csak akkor működhet, ha az ügyfélnek nemcsak ablaktervező és árajánlat-készítő programja van, de képes a gépet is vezérelni. Az első dolog, amit tudnunk kell – amit gyakran sokan alábecsülnek –, hogy minden szükséges információt fel kell vinni a rendszerbe, tehát az információt központosítani



kell. Itt jelentkezik az első kihívás. Költségek: nemcsak gépről van szó, hanem mindenről összességében: gép, szerszámok, szoftver, az elszívás módosítása, alaprajz-módosítás, betanítás stb. Az értékesítők gyakran nem említik ezeket a költségeket, pedig ezek is a beruházás fontos részei. Új technológia bevezetéséhez nem elég a gépet lecserélni. Változik a megközelítés, a hozzáállás az elejétől a végéig.

Korlátok: a beruházás nehézsége leginkább az, hogy az ügyfélnek nincs tapasztalata még erre a technológiára nézve. Ha valaki vásárol egy hasonló gépet, mint amilyennel dolgozik, könnyebb dolga van, mert a technológiával kapcsolatos esetleges problémákat már ismeri. A választás akkor nehéz, amikor nagyon innovatív technológiáról van szó. Először

is azt kell megérteni, mit nem lehet legyártani az új gépen. Nem szabad bedőlni a haszontalan dolgoknak. Képezzük magunkat

Nostradamusnak, gondoljuk át, milyen termékeket kell gyártanunk a következő tíz esztendőben. Meglátják, hogy sok megoldás esetében lesznek korlátok. Az elkövetkező tíz év „divatos” ablakainak felét nem lehet a ma piacon lévő géppark nagy részével gyártani. A korlátokat kell keresni, nem a lehetőségeket!

Tapasztalat és bizalom: egyszerű. Ilyen befektetést csak egy tapasztalattal rendelkező céggel valósíthatunk meg, amely fontos és valóban innovatív megoldást kínál, amely már hasonló berendezések telepítése során kiérdemelte a bizalmat.

A befektetés azt jelenti: pénzt költök azért, hogy pénzt keressek. Ezért még nagyobb rugalmasságra van szükség a termelékenység feláldozása nélkül, javul a minőség, nő a termékkála, a folyamat egyszerűbb lesz. ■



Ha többet szeretne tudni:
www.woodissimo.hu